



eltrick ušetříte na energii...

Pozvánka na úvodní seminář pro nové obchodní poradce

Cíl semináře:

- seznámení s výhodami, užitkem, přínosem pro klienty
- znalost argumentace produktu ELTRICK
- seznámení s typovou řadou ELTRICK
- seznámení s postupy, materiály a dokumenty
- seznámení s provizemi, kariérou a bonusy

Seminář je zaměřen na znalosti a dovednosti v oblasti prodeje produktů ELTRICK.

<u>Místo:</u>	kancelář ELTRICK – Bláha – Horský - Truksa Chrudimská 1703, Čáslav, 28601
<u>Termín semináře:</u>	čtvrtek 15. srpna 2013
<u>Harmonogram:</u>	příjezd v 8.30 hod, začátek v 09:00 hod, ukončení do 16:00 hod
<u>Cena semináře:</u>	990,- Kč + DPH 21% = 1.200,- Kč Cena semináře obsahuje: školící manuály a materiály v elektronické podobě, obchodní set (vizitky, emailová adresa obchodníka, atd.), občerstvení a oběd.

Přínosy semináře jednotlivým účastníkům:

- A. důkladná příprava na prodej produktů ELTRICK
- B. praktické rady a předání zkušeností využití produktu ELTRICK s okamžitou použitelností dovedností a znalostí ze semináře v praxi
- C. znalost argumentace produktů ELTRICK

Obsah základního semináře ELTRICK pro obchodní poradce a manažery

A. Seznámení s výrobkem

1. patent ELTRICK
2. historie a vývoj výrobku ELTRICK
3. rozdělení produktu ELTRICK na typové a individuální řešení
4. použití ELTRICK v domácnosti (RD, byt, chata) a ve firmě (kanceláře, hotel, výrobní prostory)
5. možnost připojení ELTRICK k elektrickým spotřebičům, které mají "odporovou zátěž"
6. princip fungování výrobků ELTRICK – praktická ukázka
7. využití výrobku ELTRICK pro klienty
 - a) snížení spotřeby při zachování stejného tepelného komfortu (příklad bojler – snížení spotřeby)
 - b) zvýšení tepelného komfortu při stejné spotřebě (příklad topení – vyšší teplota v místnosti)
8. garance 30% úspory
9. záruka na výrobek ELTRICK
10. připojení a servis výrobku ELTRICK
11. výpočet efektivity a návratnosti investic a provozních nákladů výrobků ELTRICK
12. prezentační modely ELTRICK pro obchodní poradce a manažery

B. Komunikace s klientem

1. graf postupu komunikace s klientem
2. vyplnění poptávky na individuální projekt
3. používání kalkulačky pro výpočet úspor
4. jak zjistit, jaký typ výrobků ELTRICK nabídnout klientovi dle jeho spotřebičů, kdy je potřeba individuální řešení
5. dopisy pro klienty – registrace poptávky, návrh a objednávka
6. námitky a argumentace

C. Provize a bonusy

1. příklady provizí
2. bonusy a motivace
3. smlouva o obchodním zastoupení a směrnice



Kancelář ELTRICK Čáslav

Přesuňte ukazatel pro firmu Chrudimská 1703, 286 01 Čáslav

Tato zpráva může být přiřazena k vašemu profilu nebo zobrazena v souvislosti s ním.



U bodu B na mapě odbočit doprava přes koleje, kancelář se nachází v první budově vpravo

